

|MICROWD.

Informe trimestral /// 1Q 2025

TU INVERSIÓN SU CAMBIO

microwd.es



● ¡LA NOTICIA DEL TRIMESTRE!

Iniciamos la amortización de nuestro primer Fondo

A finales de 2024 **iniciamos la amortización del FESE**, nuestro primer Fondo que tiene un calendario de reembolsos a los partícipes durante buena parte de 2025.

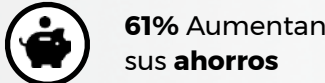
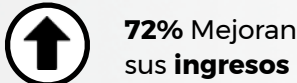
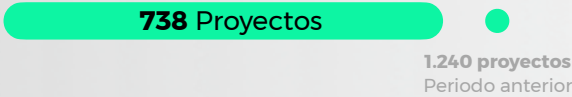
Tras casi 4 años de andadura el Fondo habrá devuelto una rentabilidad financiera de aproximadamente el 8% y, lo que es más importante, **habrá apoyado a miles de empresarias con 7.000 préstamos** que han permitido a sus receptoras representar un ejemplo de liderazgo y responsabilidad en sus comunidades.

La creación de empleo por los microcréditos financiados con fondos del FESE es cercana a los **3 empleos por cada 10 préstamos financiados**, y 2 de cada 3 prestatarias han manifestado tener mayor capacidad para hacer frente a gastos médicos y de salud; propia y la de sus familias.

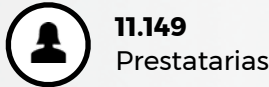
● ● NUESTROS LOGROS EN EL 1Q DE 2025

MÉTRICAS TRIMESTRALES

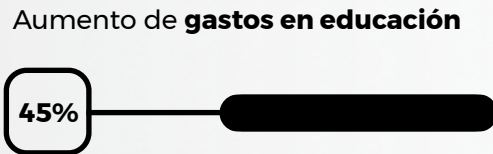
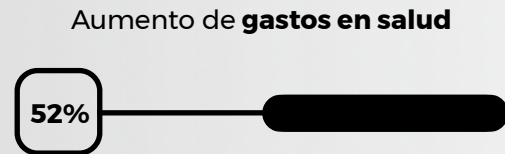
Nº de proyectos financiados



RESULTADOS FINANCIEROS



RESULTADOS DE IMPACTO

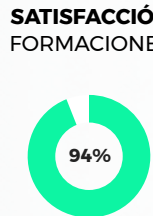
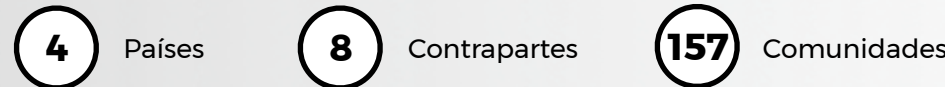


MICROWDX

La aceleradora de primeros créditos que identifica a las emprendedoras más extraordinarias de cada comunidad

453 Mujeres actualmente en el programa
2.276 Mujeres han pasado por MICROWDX
114.600 Vídeos formativos entregados a las mujeres
90% De la cartera histórica tienen buen desempeño crediticio.
4,4% de las mujeres se consideran riesgo alto de impago en su renovación

SEGMENTACIÓN GEOGRÁFICA



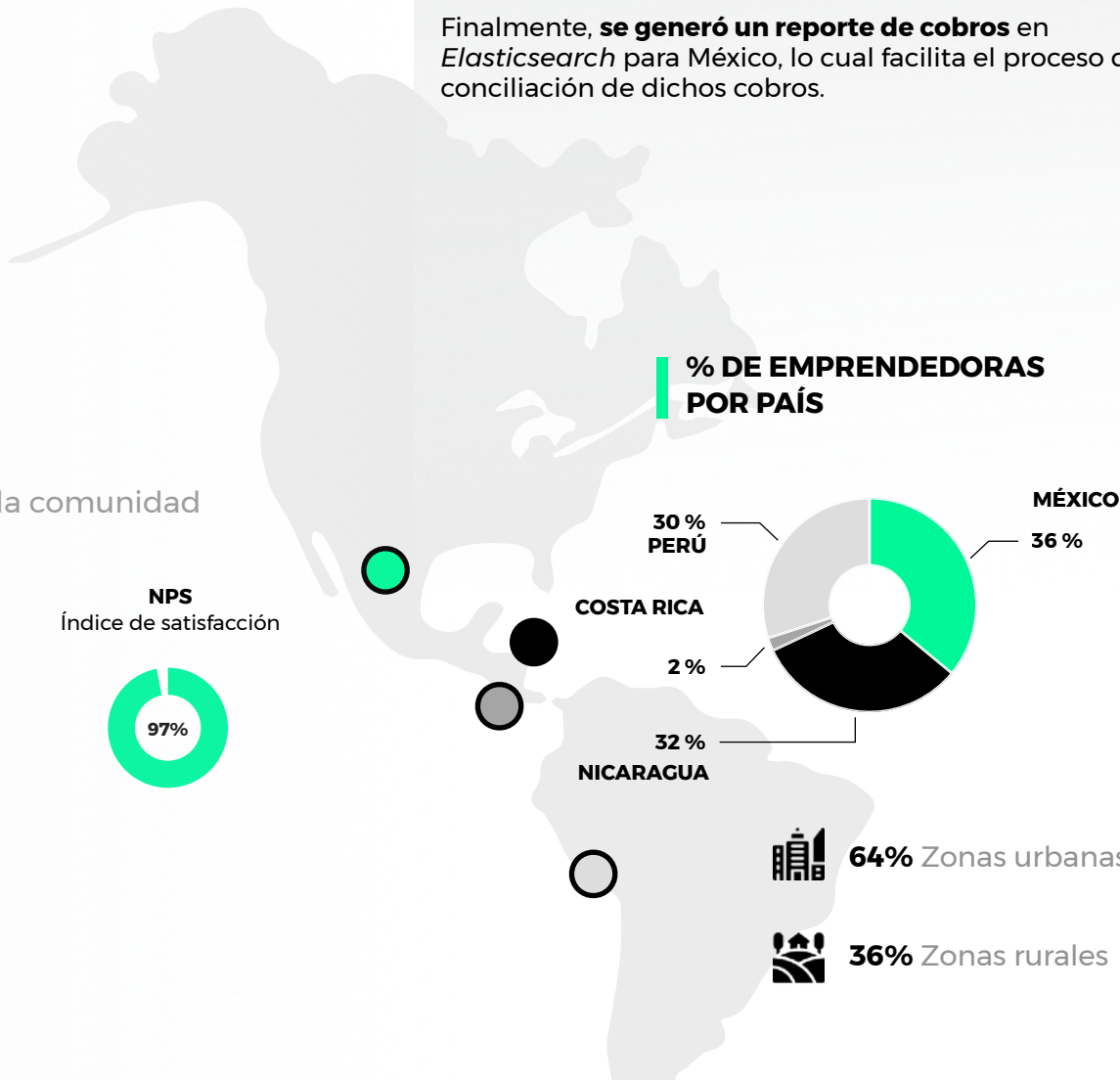
● ● ● ¿EN QUÉ ESTAMOS TRABAJANDO?

STATUS TECNOLOGÍA

Se ha finalizado el **desarrollo de la nueva landing page**. Además, se actualizó el entorno de *staging* con los últimos cambios, lo que permite visualizar el desglose detallado de cada uno de los cobros registrados en el sistema.

Por otro lado, **se optimizaron los reportes** para cumplir con los requerimientos establecidos por las entidades regulatorias, como CONAMI y los fondos correspondientes. También se completaron las pruebas en todos los componentes del sistema –*backend, frontend, app del técnico y app del inversor*– con el fin de asegurar su correcto funcionamiento.

Finalmente, **se generó un reporte de cobros** en *Elasticsearch* para México, lo cual facilita el proceso de conciliación de dichos cobros.



● ● ● ● ¡UNA HISTORIA DE ÉXITO! - ¿A qué nos referimos cuando hablamos de apoyar a mujeres extraordinarias?

Ana Francisca Tercero López

-  **País:** Nicaragua
-  **Tipo de negocio:** abarrotes, bebidas y confección / venta de ropa
-  **Nº de créditos:** 3



Ana Francisca tenía un propósito claro: quería apoyar a su familia y mejorar su economía. Con esa determinación, **hace ocho años, dio su primer gran paso como emprendedora:** invirtió en una máquina de coser. No era solo una herramienta, era el inicio de un sueño.

Hoy, ese sueño se ha multiplicado. Ana lidera **cuatro emprendimientos** que ha construido con constancia y mucha visión: una tienda de productos básicos que abastece a su comunidad, un punto de venta de bebidas que mantiene siempre activo, su taller de confección donde crea prendas únicas, y la venta de ropa que ella misma gestiona con dedicación. Cada uno de estos negocios es una muestra de su creatividad y su compromiso por salir adelante.

Pero lo que más destaca en Ana no es solo su capacidad de emprender, sino su forma de inspirar. Durante su participación en el programa MICROWDX, se sumergió con entusiasmo en cada formación. **Fue de esas emprendedoras que no solo aprenden, sino que también enseñan:** compartiendo ideas, animando a sus compañeras y mostrando con el ejemplo que sí se puede.

En MICROWD, creemos profundamente en mujeres como Ana Francisca: mujeres que **convierten sus ideas en acción**, que transforman los retos en oportunidades y que, con esfuerzo, determinación y corazón, están cambiando su historia... y la de todo su entorno.

OBJETIVOS FINANCIEROS

El EBITDA acumulado a cierre 2024 de 139.569 €, menos de la mitad del presupuestado a principios de año, **responde básicamente a dos motivos:**

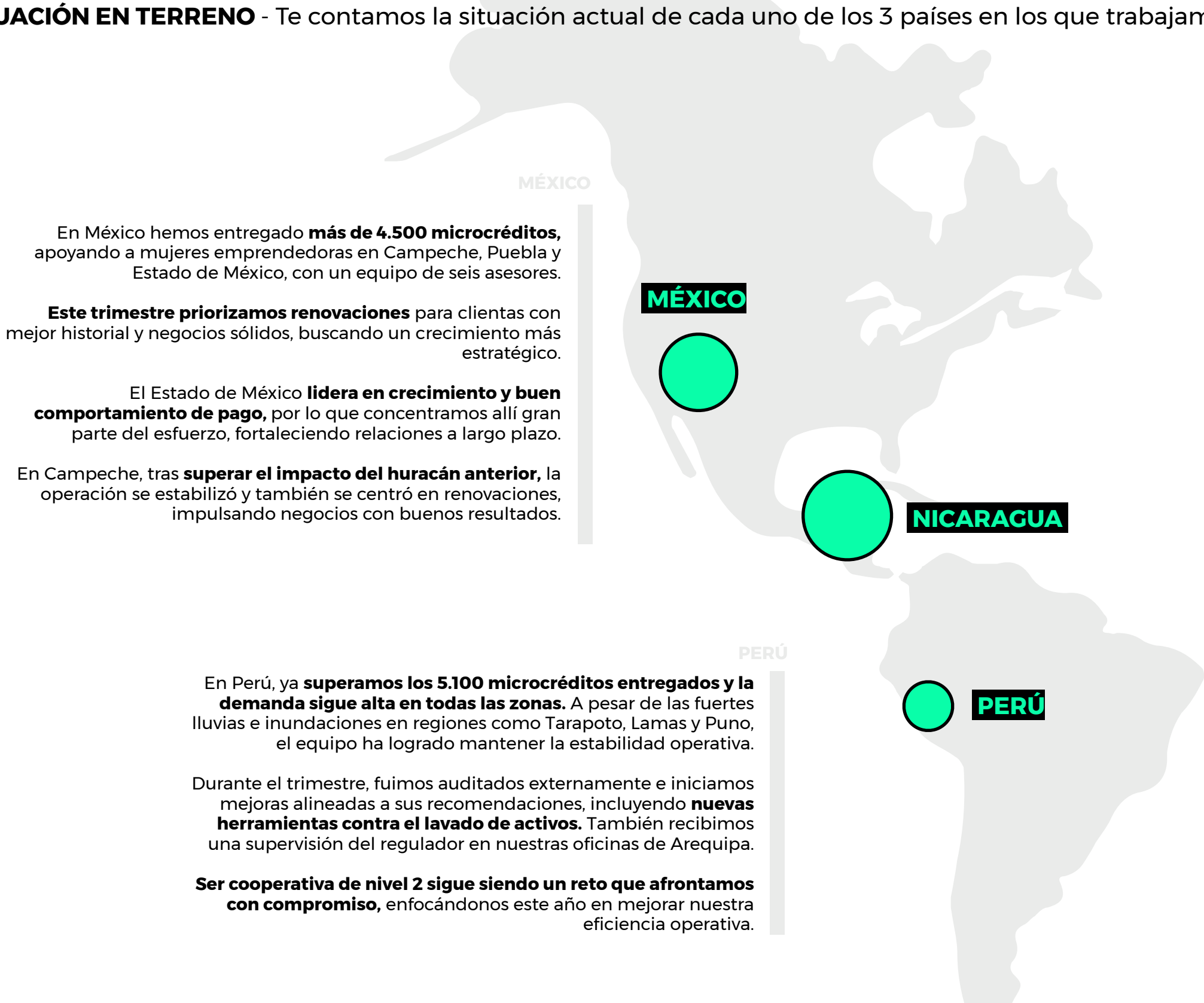
- **Por la parte de los ingresos**, no hemos llegado al objetivo esencialmente como consecuencia del retraso de varios meses de un inversor en cumplir con su compromiso de desembolso de un millón de euros (por temas resueltos en marzo de 2025).

- **Y por la parte de gastos**, como consecuencia del lanzamiento del Fondo de Titulización finalmente a principios de 2024, tuvimos que imputar a ese año buena parte de los 200.000 € de gastos de constitución de este, que inicialmente habíamos imputado en 2023.

Pensando en 2025, una vez consolidada la inversión institucional a través del Bono hasta 2032, nos queda poder refinanciar el plan de choque que tuvimos que afrontar a final de 2024 por el retraso en el desembolso de un inversor. A poco que consigamos ordenar y dilatar esas exigencias, y finalizar el traspaso del FESE al Bono, **deberíamos volver (y superar) los EBITDAs de los años precedentes** e imputar a ese año buena parte de los 200.000 € de gastos de constitución de este, que inicialmente habíamos imputado en 2023.

Cta. PyG (€)	2024 (F)	2025 (P)
Total ingresos Netos	1,832,322	2,110,233
Margen Comercial	1,090,256	948,373
Total gastos generales	950,689	602,469
EBITDA	139,567	345,904

● ● ● ● ● SITUACIÓN EN TERRENO - Te contamos la situación actual de cada uno de los 3 países en los que trabajamos



En México hemos entregado **más de 4.500 microcréditos**, apoyando a mujeres emprendedoras en Campeche, Puebla y Estado de México, con un equipo de seis asesores.

Este trimestre priorizamos renovaciones para clientas con mejor historial y negocios sólidos, buscando un crecimiento más estratégico.

El Estado de México **lidera en crecimiento y buen comportamiento de pago**, por lo que concentramos allí gran parte del esfuerzo, fortaleciendo relaciones a largo plazo.

En Campeche, tras **superar el impacto del huracán anterior**, la operación se estabilizó y también se centró en renovaciones, impulsando negocios con buenos resultados.

En Perú, ya **superamos los 5.100 microcréditos entregados y la demanda sigue alta en todas las zonas**. A pesar de las fuertes lluvias e inundaciones en regiones como Tarapoto, Lamas y Puno, el equipo ha logrado mantener la estabilidad operativa.

Durante el trimestre, fuimos auditados externamente e iniciamos mejoras alineadas a sus recomendaciones, incluyendo **nuevas herramientas contra el lavado de activos**. También recibimos una supervisión del regulador en nuestras oficinas de Arequipa.

Ser cooperativa de nivel 2 sigue siendo un reto que afrontamos con compromiso, enfocándonos este año en mejorar nuestra eficiencia operativa.

NICARAGUA

Nicaragua sigue siendo el motor principal de MICROWD. Trabajamos en mejorar operaciones, servicio a las prestatarias, eficiencia, ambiente laboral y relación con el regulador.

Durante su visita al país, nuestro CEO **Oriol Rius se reunió con la presidenta del ente regulador**, quien elogió nuestra labor en oficinas remotas como Cinco Pinos y afirmó: *“Lo que MICROWD hace son microfinanzas de verdad, con foco en la inclusión financiera. Considérennos parte del mismo equipo”*.

Contamos con un equipo comprometido, con rotación casi nula y una antigüedad promedio de tres años. Esto aporta gran valor a las prestatarias, que mantienen a lo largo del tiempo la relación con su técnico de confianza.

Hasta hoy hemos entregado 7.600 créditos, con 2.000 actualmente activos.